

THE 48 LAWS OF

P
O
W
E
R

FROM THE AUTHOR OF
THE ART OF
SEDUCTION

۴۸ قانون قدرت

رابرت گرین ویوست الفرز
ترجمه: فرناز کامیار



فهرست مطالب

۲۷.....	سپاس‌گزاری
۲۹.....	درباره‌ی نویسنده
۳۱.....	مقدمه ناشر
۳۵.....	مقدمه

قانون ۱: هرگز از بالادستان خود پیشی نگیرید..... ۴۹
حکم: اجازه دهید رئیس‌های شما همیشه احساس برتری داشته باشند. برای تحت‌تأثیر قرار دادن و شاد کردن آنها، هرگز هوش خود را مطرح نکرده و ضد آنها رفتار نکنید؛ زیرا این رفتار به معنی القای ترس و ناامنی است. بگذارید باهوش‌تر از آن‌چه هستند، نمایان شوند تا بتوانید قلعه‌های قدرت را فتح کنید.

قانون ۲: هرگز به دوستان خود اعتماد زیادی نداشته باشید؛ یاد بگیرید چگونه از دشمنان استفاده کنید..... ۵۹
حکم: مراقب دوستان خود باشید. آن‌ها به سرعت به شما خیانت می‌کنند، زیرا حسادتشان به سادگی برانگیخته می‌شود و ظالم و فاسد می‌شوند؛ اما اگر دشمنی قدیمی را اجیر کنید، از یک دوست وفادارتر است؛ زیرا چیز زیادتری برای اثبات کردن دارد. در حقیقت از دوستانتان بیشتر بترسید تا از دشمنانتان و اگر دشمنی ندارید، راهی برای آن بیابید.

قانون ۳: اهدافتان را پنهان سازید..... ۷۵
حکم: با فاش نکردن هدف اصلی خود دیگران را بی‌اطلاع و گنگ نگه دارید. اگر سرنخی از برنامه‌ی شما نداشته باشند، نمی‌توانند آماده‌ی دفاع شوند. تا اندازه‌ی ممکن گمراهشان کنید؛ آن‌گاه زمانی که به هدفتان پی ببرند، برای هرگونه اقدامی دیر شده است.

بخش اول: هدف های انحرافی آرزویان را به کار ببرید و با طعمه مردم را از صحنه دور سازید. ۷۵

بخش دوم: کارهایتان را در پوشش انجام دهید. ۸۵

قانون ۴: همیشه کمتر از اندازه ی نیاز سخن بگویید ۱۰۱

حکم: زمانی که می کوشید دیگران را با کلمه ها تحت تأثیر قرار دهید، هر اندازه بیشتر بگویید، معمولی تر به نظر می رسید و کنترل کمتری بر سخنان خود دارید؛ ولی اگر درباره ی موضوعی پیش پا افتاده صحبت کنید و آن را مبهم، بی پایان و رمزآلود نشان دهید، مطلبی نو به نظر می رسد. افراد قدرتمند با کم گویی بر دیگران تأثیر می گذارند. زیاده گویی بیان حرف های احمقانه را به دنبال دارد.

قانون ۵: شهرت مهم است؛ با زندگی تان از آن محافظت کنید...... ۱۱۳

حکم: شهرت اساس قدرت است؛ تنها با شهرت می توانید در دیگران وحشت ایجاد کرده و پیروز شوید. اما وقتی شهرت به دست آید، شما حساس شده و از هر سو مورد تهاجم قرار می گیرید. شهرت خود را غیرقابل حمله سازید. همیشه حواستان به حمله های نهفته باشد و پیش از روی دادن آن ها را خنثی سازید. در ضمن، بیاموزید که چگونه با رخنه در شهرت دشمنان آن ها را خراب کنید؛ آن گاه در گوشه ای ایستاده و بنگرید که چگونه با نظرهای مردم سرکوب می شوند.

قانون ۶: به هر قیمتی جلب توجه کنید ۱۲۵

حکم: هر چیزی از روی ظاهر قضاوت می شود؛ نادیدنی به حساب نمی آید. نباید در شلوغی گم شوید، زیرا به فراموشی سپرده می شوید. ممتاز باشید؛ به هر قیمتی برجسته باشید و با داشتن ظاهری بزرگ تر، رنگی تر و رمزآلودتر از مردم عادی و ترسو در مرکز توجه باشید.

قانون ۷: دیگران را برای انجام دادن کار خود اجیر کنید، اما اعتبار همیشه به نام شما باشد..... ۱۴۵

حکم: از هوش، دانش و تلاش دیگران برای پیشبرد هدف خود استفاده کنید. با این کار، نه تنها زمان و انرژی ارزشمندتان ذخیره شده، بلکه هاله‌ای خداگونه از کفایت و سرعت نصیبتان می‌شود. در پایان کار، افراد کمکی فراموش شده و شما در یادها می‌مانید. هرگز کاری را که دیگران می‌توانند برای شما انجام دهند، خود انجام ندهید.

قانون ۸: دیگران را وادار سازید به سوی شما بیایند، اگر لازم شد از طعمه استفاده کنید ۱۵۷

حکم: وقتی دیگران را مجبور به انجام دادن کاری کنید، شما کنترل‌کننده هستید. بهتر است رقیب را وادار سازید به سوی شما بیاید و از طرح درحال اجرای خود دست بکشد. او را با کسب سود باورنکردنی وسوسه کرده و آن‌گاه به وی حمله کنید؛ برگ برنده در دستان شماست.

قانون ۹: با رفتارشان پیروزی را کسب کنید، نه با بحث و جدل ۱۶۹

حکم: پیروزی‌های لحظه‌ای که در ظاهر کسب کرده‌اید، البته با بحث و جدل در اصل پیروزی‌های گرانی هستند. آزرده‌گی و دلگیری حاصل از آن قوی‌تر بوده و از هر تغییر عقیده‌ای ماندگارتر خواهند بود. اگر با رفتارشان بدون بیان هیچ حرفی بتوانید موافقت دیگران را کسب کنید و آن‌ها با شما هم عقیده شوند، پیروزی قدرتمندتری خواهید داشت. پس توضیح ندهید، در عمل نشان دهید.

قانون ۱۰: تأثیرگذاری: از انسان‌های ناراحت و بدشانس دوری کنید..... ۱۸۳
حکم: بدبختی دیگران ممکن است باعث مرگ شما شود. وضعیت‌های روحی مانند بیماری‌های سرایت‌پذیر هستند و روی شما تأثیر می‌گذارند. شاید احساس می‌کنید غریقی را نجات می‌دهید، اما در واقع به بدبخت شدن خود سرعت می‌بخشید. افراد بدبخت گاهی بدبختی را به سوی خود می‌کشند، پس می‌توانند بدبختی را به سوی شما هم بکشند. با افراد شاد و خوشبخت دوستی کنید.

قانون ۱۱: دیگران را وابسته به خود نگه دارید..... ۱۹۵
حکم: برای کسب استقلال و وابسته نبودن همیشه باید از سوی دیگران خواسته شوید و آن‌ها به شما نیاز داشته باشند. هر اندازه وابستگی آن‌ها به شما بیشتر باشد، آزادی و استقلال بیشتری خواهید داشت. آن‌ها باید برای شادی و خوشبختی به شما وابسته باشند تا چیزی برای ترسیدن نداشته باشید. هرگز تا اندازه‌ای به آن‌ها یاد ندهید که بتوانند بدون شما به شادی برسند.

قانون ۱۲: با صداقت و سخاوت انتخابی قربانی خود را خلع سلاح کنید. ۲۰۹
حکم: حرکتی بی‌ریا و صادقانه چندین حرکت ریاکارانه را پوشش می‌دهد. دست و دلبازی در سخاوت و صداقت حتی مشکوک‌ترین افراد را خلع سلاح می‌سازد. زمانی که با صداقت انتخابی خود زره دشمنان را سوراخ کردید، می‌توانید آن‌گونه که می‌خواهید فریشان دهید. یک هدیه‌ی بجا مانند اسب تروا نیز نتیجه‌ی همسانی دارد.

قانون ۱۳: وقتی تقاضای کمک دارید، خواسته‌ی شما به نفع دیگران باشد، نه از روی حق‌شناسی و سخاوت آنها..... ۲۲۱
حکم: اگر از دوستی کمک می‌خواهید، سعی نکنید رفتارهای خوب و کمک گذشته‌ی خود را به وی یادآوری کنید. او راهی برای نادیده گرفتن شما می‌یابد.

در عوض، خواسته‌ی خود را روشن مطرح کنید یا در رابطه‌ی دوستی به مطلبی اشاره کنید که برایش سودمند باشد. وقتی بفهمد کمک کردن به شما برایش سودمند است، با اشتیاق به شما پاسخ خواهد داد.

قانون ۱۴: خود را یک دوست جا بزنید؛ مانند یک جاسوس عمل کنید. ۲۳۱۰
حکم: آگاهی داشتن از رقیب بسیار مهم است. برای جمع‌آوری اطلاعات با ارزش که شما را یک گام جلوتر ببرد، از جاسوسان استفاده کنید و بهتر است خودتان جاسوسی کنید. بیاموزید در روابط اجتماعی مؤدبانه و دقیق باشید. با پرسش‌هایی غیرمستقیم، نقاط ضعف و اهداف دیگران مشخص می‌شود. هر موقعیتی شانس برای جاسوسی هنرمندانه به شمار می‌آید.

قانون ۱۵: دشمن خود را به طور کامل نابود کنید. ۲۴۱.....
حکم: از زمان حضرت موسی حاکمان بزرگ آموخته‌اند که دشمن ترسو باید به طور کامل از بین برود (گاهی به سختی این درس را آموخته‌اند). اگر چوب نیم‌سوزی روشن بماند، مهم نیست که چه اندازه روشنایی اش کم است، سرانجام آتش شعله‌ور می‌شود. با بازایستادن در نیمه‌ی راه، خسارت بیشتری نصیبتان می‌شود؛ دشمن تجدید قوا خواهد کرد و در پی انتقام جویی برمی‌آید. نه تنها جسم دشمن بلکه روحش را نیز نابود کنید.

قانون ۱۶: برای بالا بردن احترام و نیک‌نامی غایب شوید. ۲۵۳.....
حکم: رواج زیاد باعث کاهش قیمت می‌شود. هر اندازه دیگران شما را بیشتر ببینند و از شما بیشتر بشنوند، باعث عادی شدن شما می‌شود. اگر حضورتان در گروهی ثابت شده است، کناره‌گیری کوتاه مدت شما باعث می‌شود موضوع بحث شوید و حتی احترام بیشتری نصیبتان می‌شود. باید زمان ترک را به درستی تشخیص دهید. با نبودتان ارزش خود را بالا ببرید.

**قانون ۱۷: دیگران را در وضعیت ترس قرار دهید و فضایی پیش‌بینی‌ناپذیر
بیافرینید..... ۲۶۷**

حکم: انسان‌ها موجوداتی هستند که به‌گونه‌ای سیری‌ناپذیر عادت دارند با رفتارهای دیگران آشنا شوند. قابل پیش‌بینی بودن شما به آن‌ها حس کنترل می‌بخشد؛ پس پیش‌بینی‌ناپذیر باشید و ابتکار عمل را به دست بگیرید. رفتاری که در ظاهر بی‌ثبات و بی‌هدف باشد، تعادل آن‌ها را برهم زده و برای تفسیر حرکت‌های شما خود را بیشتر مطرح می‌سازد. در محدوده‌ی گسترده‌تر، این راهبرد ترس آور و مهیب است.

**قانون ۱۸: برای محافظت از خود به قلعه پناه نبرید؛ تنهایی خطرناک است
..... ۲۷۹**

حکم: دنیا خطرناک است و دشمنان همه‌جا در کمین نشسته‌اند؛ همه باید از خودشان مراقبت کنند. قلعه امن‌ترین مکان به‌نظر می‌رسد، اما تنهایی، بیش از محافظت شما را با خطرهای روبه‌رو می‌سازد؛ باعث می‌شود از خبرهای باارزش دور بمانید و شما را هدفی آشکار و آسان می‌سازد. بهتر است در میان مردم بمانید، با آن‌ها قاطی شوید و یارانی بیابید. در میان جمعیت، از دشمنانتان در امان هستید.

قانون ۱۹: طرف مقابل خود را بشناسید؛ فردی را به اشتباه خشمگین نسازید.. ۲۹۳

حکم: انسان‌های گوناگونی در دنیا وجود دارند و نمی‌توانید تصور کنید که واکنش آن‌ها نسبت به راهبردهای شما همسان باشد. با فریفتن یا برتری یافتن بر برخی باعث می‌شوید که بقیه‌ی زندگی‌شان را به انتقام‌گیری از شما بگذرانند. آن‌ها گرگ‌هایی هستند در لباس بره؛ پس بهتر است قربانیان یا حریفان خود را با دقت انتخاب کنید و هرگز فردی را به اشتباه خشمگین نساخته و فریب ندهید.

قانون ۲۰: درباره‌ی هیچ کس قاطعانه نظر ندهید؛ (هرگز به کسی پایبند نشوید)

۳۰۷

حکم: فردی که همیشه به سرعت از دیگران طرفداری می کند، احمق است. هرگز طرف کسی را نگیرید؛ فقط خودتان باشید. با حفظ استقلال خود، از دیگران بالاتر قرار گرفته، دیگران را علیه هم تحریک کرده و وادارشان کنید از شما پیروی کنند.

بخش ۱: درباره‌ی هیچ کس قاطعانه نظر ندهید، بلکه از سوی همه خواسته شوید

۳۰۷

بخش ۲: به کسی متعهد نشوید، دورتر از درگیری باشید ۳۱۵

قانون ۲۱: برای گیرانداختن یک احمق، باید احمق به نظر برسید ۳۲۹

حکم: هیچ فردی دوست ندارد از فرد کناری خود احمق تر به نظر برسد، پس باید قربانیان را باهوش جلوه دهید؛ به گونه‌ای که نه تنها حس کنند باهوش هستند، بلکه فکر کنند از شما باهوش ترند. زمانی که متقاعد شدند، به انگیزه‌های پنهان شما شک نخواهند کرد.

قانون ۲۲: از شیوه‌ی تسلیم استفاده کنید: ضعف را به قدرت تبدیل سازید

۳۴۱

حکم: زمانی که نسبت به رقیب ضعیف تر هستید، برای افتخار نجنگید؛ راه کنش تسلیم را برگزینید. تسلیم شدن و واگذاری زمان، بازسازی و تجدید قوا را از آن شما می سازد. باعث می شود در این زمان فرد پیروز را عذاب داده و برنجانید و منتظر بمانید تا قدرتش کاهش یابد. اجازه ندهید با جنگیدن و پیروزی بر شما لذت ببرد؛ خودتان تسلیم شوید. با این کار او را عصبانی و ناراحت می سازید. تسلیم را ابزاری برای دست یابی به قدرت بدانید.

قانون ۲۳: بر قدرت هایتان متمرکز شوید..... ۳۵۵

حکم: با متمرکز کردن نیروها و انرژی خود در قوی ترین جایگاه شان آن ها را ذخیره کنید. با یافتن یک معدن پربار و حفر بیشتر آن نسبت به زمانی که از یک معدن کم عمق به معدن کم عمق دیگری بروید و هربار شکست بخورید، بیشتر نصیبتان می شود. زمانی که برای بالابردن خود به دنبال سرچشمه های قدرت هستید، دنبال سرچشمه ای ثابت و همیشگی باشید؛ گاو فربه ای برای دوشیدن در سال های آتی.

قانون ۲۴: مانند یک درباری کامل باشید ۳۶۷

حکم: در دنیایی که همه پیرامون قدرت و چالاکی سیاسی می گردند، درباری کامل رشد می کند. او هنر غیرمستقیم بودن را هدایت می کند، او چاپلوسی می کند و پشتیبانی بالادستان را جلب می کند و قدرتش را غیرمستقیم و باوقار به دیگران ابراز می کند. قانون های درباری را بیاموزید و اجرا کنید. آنجا هیچ محدودیتی در پیشرفت و بالا رفتن شما موجود نخواهد بود.

قانون ۲۵: از نو خود را خلق کنید ۳۹۱

حکم: نقش های تحمیلی از سوی جامعه را نپذیرید و با آفریدن هویت جدید، خود را بازسازی کنید؛ شخصیتی که توجه ها را جلب کرده و اطرافیان را خسته نسازد. خالق تصویر خود باشید و اجازه ندهید دیگران آن را برای شما تعیین کنند. حيله های هیجان انگیزی را در فعالیت ها و حضور عمومی خود بگنجانید؛ با این شیوه، قدرت شما افزایش یافته و شخصیت شما فراتر از زندگی به نظر می رسد.

قانون ۲۶: دست‌های خود را پاکیزه نگه دارید..... ۴۰۵

حکم: باید از نظریافت و شهروندی انسان کاملی به نظر برسید: دست‌های شما هرگز نباید به اشتباه‌ها و رفتارهای زشت آلوده شوند. برای پاکسازی نقش خود با استفاده از دیگران به عنوان سپربلاظاهری کاملاً پاک داشته باشید.

بخش اول: اشتباه‌های خود را پنهان سازید ۳۹۴

بخش دوم: استفاده از پنجه‌ی گربه ۴۱۴

قانون ۲۷: با تحریک نیازهای مردم، آنها باور می‌کنند که از پیروان سبکی

خاص هستند..... ۴۳۵

حکم: مردم میل زیادی در باور کردن و پذیرفتن هر چیزی دارند. با ارائه‌ی یک دلیل و شیوه‌ای نو برای دنباله‌روی، کانون مرکز توجه آن‌ها باشید؛ سخنان مبهم ولی امیدبخش به زبان آورید، مشتاقانه به عقلانی‌بودن حرف‌ها و اندیشه‌های روشن تأکید کنید و به مریبان خود آداب جدیدی بیاموزید تا اجرا کنند و به خاطر شما قربانی دهند. در نبود شیوه‌ای منسجم و دلایل قوی، سازوکار اعتقادی جدید شما، قدرتی ناگفتنی به همراه دارد.

قانون ۲۸: با شجاعت اقدام کنید..... ۴۵۹

حکم: اگر از روش کاری مطمئن نیستید، در انجام دادن آن اقدام نکنید. شک و تردید شما رفتارشان را تحت تأثیر قرار می‌دهد. ترس بودن خطرناک است. بهتر است با شجاعت وارد شوید. هر خطایی که با بی‌باکی مرتکب شوید، با بی‌باکی بیشتری اصلاح می‌شود. همه فرد شجاع را تحسین می‌کنند؛ کسی به یک ترسو افتخار نمی‌کند.

قانون ۲۹: تا پایان راه نقشه را طراحی کنید..... ۴۷۹
حکم: پایان همه چیز است. پس تمام راه را تا رسیدن به پایان طراحی کنید؛ همه‌ی پیامدها، موانع و چرخش احتمالی سرنوشت را که شاید تلاش سخت شما را وارونه ساخته و افتخار را از آن دیگران سازد، در نظر بگیرید. با برنامه‌ای طراحی شده تا پایان راه در برخورد با موقعیت‌ها ناپود نمی‌شوید و زمان بازیستادن را می‌دانید. به آرامی سرنوشت را هدایت کنید و با تفکر پیشاپیش آینده را تعیین کنید.

قانون ۳۰: کاری کنید که دستاوردهایتان آسان به نظر برسند ۴۹۵
حکم: کارهای شما باید طبیعی به نظر برسند و به راحتی اجرا شوند. همه‌ی تلاش و زحمتی که در کارهای شما وجود دارد و همه‌ی ترفندهای هوشمندانه باید پنهان شوند. وقتی تلاش می‌کنید، باید آسان باشد؛ انگار که می‌توانید بیشتر از این‌ها را نیز انجام دهید. از بیان سختی کار خودداری کنید؛ زیرا پرسش‌های زیادی به دنبال دارد. ترفندهای خود را به کسی یاد ندهید؛ آن‌ها علیه شما به کار برده می‌شوند.

قانون ۳۱: گزینه‌ها را کنترل کنید؛ مردم را وادار کنید با کارت‌های (قانون‌های) شما بازی کنند ۵۱۱
حکم: بهترین فریب‌ها آن‌هایی هستند که در ظاهر به طرف مقابل حق انتخاب می‌دهند؛ قربانیان فکر می‌کنند که همه چیز در کنترلشان است، اما درحقیقت آن‌ها عروسک‌های دستی شما هستند. به مردم حق انتخاب دهید، به گونه‌ای که هر انتخابی که انجام دهند، به سود شما باشد. مجبورشان سازید که از بین دواهریمنی که هر دو در خدمت هدف‌های شما هستند، انتخاب کنند. آن‌ها را در تنگنا قرار دهید؛ به گونه‌ای که به هر سو برگردند، آسیب ببینند.

قانون ۳۲: با رؤیاهای مردم بازی کنید..... ۵۲۵
حکم: بیشتر مردم از حقیقت گریزانند، زیرا حقیقت زشت و نامطلوب است. هرگز به سوی حقیقت و واقعیت نروید، مگر اینکه آماده‌ی پذیرش خشم حاصل از ناامیدی آن باشید. زندگی به اندازه‌ای ناگوار و رنج‌آور است که اگر کسی بتواند خیال بافی کند و رؤیاهای خود را مجسم سازد، مانند واحه‌های کوچک بیابان همه به دورش جمع می‌شوند. اشاره به رؤیاهای افراد قدرت فراوانی به همراه دارد.

قانون ۳۳: نقطه ضعف‌ها را بشناسید..... ۵۳۹
حکم: هر کسی نقطه ضعفی دارد؛ درست مانند راه نفوذ به قلعه. این ضعف به طور معمول گونه‌ای ناامنی است؛ احساس یا نیازی کنترل‌ناپذیر یا شاید یک لذت کوچک محرمانه. به هر حال با شناخت آن وسیله‌ی شکنجه‌ای در دست دارید که به سود شما تمام می‌شود.

قانون ۳۴: در شیوه‌ی خود شاهانه رفتار کنید؛ شاهانه رفتار کنید تا با شما شاهانه رفتار شود..... ۵۶۳
حکم: روشی که خود را با آن بیان می‌کنید، نشان‌دهنده‌ی روشی است که می‌خواهید با شما برخورد شود. رفتاری بی‌ادبانه یا عادی در درازمدت باعث می‌شود مردم نسبت به شما با احترام برخورد نکنند؛ زیرا شاه به خودش احترام می‌گذارد و چنین حسی را به دیگران القا می‌کند. با رفتاری شکوهمند و مطمئن به قدرت هایتان انگار که سزوار تاج پادشاهی هستید.

قانون ۳۵: ارباب هنر زمان بندی باشید..... ۵۸۱
حکم: هرگز خود را فردی شتابزده نشان ندهید؛ شتاب نداشتن کنترل شما بر خودتان و همچنین نداشتن کنترل بر زمان را نشان می‌دهد. همیشه صبورانه رفتار کنید؛ انگار که در نهایت همه چیز برای شماست. کارآگاه لحظه‌ی

درست باشید و روح زمان را ردیابی کنید؛ گرایش‌هایی که شما را به قدرت می‌رساند. بیاموزید در زمان نامناسب عقب بایستید و در زمان مناسب به شدت حمله کنید.

قانون ۳۶: از آنچه نمیتوانید داشته باشید بیزار شوید؛ نادیده گرفتن نشان بهترین انتقام است..... ۵۹۹

حکم: با تأیید یک مشکل کوچک به آن اعتبار و موجودیت می‌بخشید. هرچه بیشتر به دشمن توجه کنید، او را قوی‌تر می‌سازید. وقتی می‌کوشید مشکلی کوچک را برطرف کنید، بدتر و واضح‌تر دیده می‌شود. گاهی بهتر است مسائل را به حال خود رها کنید. اگر خواستار چیزی هستید و نمی‌توانید آن را داشته باشید، نسبت به آن بی‌اعتنا شوید. هراندازه گرایش کمتری نشان دهید، برتر به نظر می‌رسید.

قانون ۳۷: نمایشی پرچده به خلق کنید ۶۱۷

حکم: با توسل به نشانه‌های نمادین و تخیلی فضایی قدرتمند خلق کنید. همه به این وضعیت پاسخ می‌دهند. برای اطرافیان نمایشی پراز تصویرهای جالب و نمادهای درخشان بسازید که حضور شما را بالا می‌برند. وقتی افراد شیفته‌ی ظاهر می‌شوند، نمی‌توانند به کاری که به‌راستی انجام می‌دهید، توجه کنند.

قانون ۳۸: آن‌گونه که دوست دارید بیندیشید، اما مانند دیگران رفتار کنید... ۶۲۷

حکم: اگر برخلاف عصر خود عمل کنید و نظریه‌ها و روش‌های نامعمول و عجیب خود را نمایش دهید، دیگران فکر می‌کنند که شما نیازمند توجه هستید و به آن‌ها با دیدی تحقیرآمیز می‌نگرید. به همین دلیل سعی می‌کنند شما را برای این تحقیر تنبیه کنند. سالم‌ترین روش هم‌جوشی با دیگران و هم‌رنگ شدن با آن‌هاست. خلاقیت خود را تنها با دوستان شکیبا و افرادی که مطمئن هستید برای خاص بودن‌تان ارزش قائلند، مطرح سازید.

قانون ۳۹: برای گرفتن ماهی آب را برهم زنید ۶۴۳
حکم: خشم و احساسات از نظر کارایی نتیجه‌ای معکوس دارند. باید همیشه آرام و هدفمند بمانید و با آرامش خود دشمنانتان را عصبانی کنید؛ در نتیجه سودی هدفمند کسب خواهید کرد. توازن دشمنانتان را برهم بریزید: با یافتن شکافی در غرورشان می‌توانید آرامش آن‌ها را برهم ریخته و رشته‌ها را نگه دارید.

قانون ۴۰: از موارد رایگان دوری کنید ۶۵۷
حکم: هر چیزی که مجانی به شما پیشنهاد می‌شود، خطرناک است؛ به‌طور معمول یا حقه‌ای در آن نهفته است یا پایبندی مخفی به‌همراه دارد. چیزی ارزشمند است که بهایی برایش پرداخته شود. پرداخت کردن به روش خودتان شما را از دین، جرم و حقه محفوظ می‌دارد. کار عاقلانه این است که بهای هر چیزی را به‌طور کامل بپردازید. سخاوتمند باشید و پولتان را جاری سازید، زیرا بخشش نشانه‌ی قدرت است.

قانون ۴۱: پا در کفش بزرگان نکنید ۶۸۹
حکم: آنچه ابتدا رخ می‌دهد، همیشه بهتر و اصیل‌تر از چیزی به‌نظر می‌رسد که بعدتر رخ خواهد داد. اگر وارث مرد بزرگی شدید یا والدین مشهوری دارید، باید برای افزایش موفقیت‌های آن‌ها از آن‌ها درخشان‌تر باشید. در سایه‌ی آن‌ها گم نشوید و به آنچه ساخته‌ی شما نیست، اتکا نکنید. با تغییر روش نام و هویت خود را ثبت کنید. پدر زورگور را کنار بگذارید؛ به میراث او اهمیت ندهید و به روش خود بدرخشید و قدرت را به‌دست آورید.

قانون ۴۲: با ضربه به چوپان گله پراکنده خواهد شد ۷۱۱
حکم: مشکل از سوی فردی دوه‌هم‌زن، خودخواه و فرومایه‌ی مغرور ایجاد می‌شود. اگر به این افراد موقعیت عمل بدهید، دیگران در برابر نفوذشان سر

تعظیم فرود می آورند. منتظرنمانید تا مشکل های فراوانی برای شما به بار آورند؛ سعی نکنید با این افراد وارد مذاکره شوید، زیرا این افراد رهایی ناپذیر هستند. آن ها را با راندن و تنها گذاشتن خنثی کنید. به سرچشمه ی مشکل ضربه وارد کنید، گله پراکنده خواهد شد.

قانون ۴۳: روی قلب و اندیشه ی دیگران کار کنید.....۷۲۵
حکم: زورگویی واکنشی را ایجاد می کند که سرانجام به ضرر شما خواهد بود. باید به گونه ای آن ها را اغفال کنید که به سوی شما حرکت کنند. فردی را که اغفال می کنید، پنجه ی وفادارتان خواهد شد. روش اغفال این گونه است: روی روان شناسی و ضعف های فردی شان وارد عمل شوید. با تحت تأثیر قرار دادن احساسات و بازی با آن هایی که برایشان عزیز هستند یا از آن می ترسند، مقاومتشان را درهم شکنید. اگر اندیشه و قلب دیگران را نادیده بگیرید، تنفرشان از شما بیشتر خواهد شد.

قانون ۴۴: خلع سلاح کردن و عصبانی ساختن با اثر آینه ای.....۷۳۹
حکم: آینه واقعیت را بازتاب می دهد، اما ابزار کاملی برای فریفتن نیز هست. وقتی دشمنانتان را بازتاب می دهید و دقیقاً مانند آن ها عمل می کنید، آن ها نمی توانند راهبرد شما را تشخیص دهند. اثر آینه ای آن ها را به مسخره می گیرد و باعث می شود واکنش تندی از خودشان نشان دهند. با گرفتن آینه در برابر روان آن ها با توهم باور داشتن ارزش هایشان آن ها را فریب می دهید. با گرفتن آینه در برابر اعمالشان به آن ها درسی می آموزید. افراد اندکی می توانند در برابر اثر آینه ای مقاومت کنند.

قانون ۴۵: ضرورت دگرگونی را تبلیغ کنید، اما هرگز یک باره به اصلاحات زیاد نپردازید ۷۷۰

حکم: به طور کلی همه از لزوم اصلاحات آگاهند، اما در سطح روزمرگی بشر موجودی عادت خوست. نوآوری زیاد آسیب زاست و منجر به شورش خواهد شد. اگر شما تازه به قدرت رسیده‌اید یا به عنوان فردی خارج از این موقعیت تلاش می‌کنید تا پایه‌ای برای قدرت بسازید، به روش اجرای کارهای پیشین، به صورت نمایشی احترام بگذارید. اگر دگرگونی لازم است، آن را به عنوان پیشرفت ملایمی برای گذشته مطرح کنید.

قانون ۴۶: هرگز بسیار کامل به نظر نرسید ۷۸۶

حکم: از دیگران بهتر به نظر رسیدن همیشه خطرناک است؛ اما خطرناک تر از همه ظاهر شدن بدون خطا و نقطه ضعف است. حسادت دشمنانی بی صدا می‌آفریند. نشان دادن نقص‌های گاه و بی‌گاه و پذیرش ایرادهای بی ضرر کاری هوشمندانه است؛ زیرا باعث منحرف ساختن حسودان شده و شما را موجودی قابل دسترس با ویژگی‌های عادی انسانی نشان می‌دهد. تنها خدایان و مرده‌ها می‌توانند کامل و مصون از تعرض به نظر برسند.

قانون ۴۷: از هدفی که برای خود در نظر گرفته‌اید، پیش‌تر نروید؛ نقطه‌ی توقف در پیروزی را بیاموزید ۸۱۰

حکم: لحظه‌ی پیروزی به طور معمول لحظه‌ی خطرناکی است. در گرمای پیروزی فرد خودپسند و بیش از اندازه مطمئن می‌تواند شما را پیش‌تر از هدفی که برای خود در نظر گرفته‌اید، بکشاند و با پیشروی زیاد دشمنانی برای خود می‌سازد که قادر به شکست دادنشان نخواهید بود. نگذارید موفقیت شما را سرمست کند؛ جایگزینی برای راهبرد و برنامه‌ی دقیق وجود ندارد. هدفی در نظر بگیرید و وقتی به آن رسیدید، متوقف شوید.

قانون ۴۸: مبهم و بی‌شکل بمانید ۸۲۸

حکم: با داشتن یک شکل و طرحی مشخص خود را در برابر حمله قرار می‌دهید. به جای داشتن شکلی که دشمنانتان بتوانند آن را به چنگ آورند، انعطاف‌پذیر و در حال حرکت باشید. این حقیقت را بپذیرید که چیزی قطعی نیست و هیچ قانونی حتمی نیست. بهترین روش محافظت از خود جاری و بی‌شکل بودن مانند آب است. هرگز بر ثبات و حکم همیشگی مطمئن نباشید؛ همه چیز در حال دگرگونی است.